

POSTÚLATE COMO SHARP TALENT PARTNER™

Sharp Talent Partners™

Convierte tu criterio profesional en una alianza de desarrollo ejecutivo.

No es vender cursos · Es reconocer momentos y vincular rutas de avance

The Sharp MBA™ Executive Business School

UNA RED QUE PARTE DE TU VALOR

No formas parte por tener algo que vender. Formas parte porque tienes algo que aportar.

Sharp Talent Partners™ reúne profesionales cuya trayectoria, criterio y relaciones les permiten reconocer cuándo alguien de su red está frente a un siguiente momento.

01

Trayectoria

Tu experiencia te permite leer contexto, retos y momentos profesionales.

02

Criterio

Sabes que no todos necesitan la misma ruta ni que toda conversación debe convertirse en recomendación.

03

Red

Has construido relaciones donde tu orientación puede abrir conversaciones valiosas.

Pertenencia basada en trayectoria, criterio y relaciones reales.



The Sharp MBA aporta las rutas.

Tú aportas el criterio para reconocer cuándo pueden ser relevantes.

SHARP TALENT PARTNERS™

Tu red ya está viviendo Alguno de estos momentos.

No necesitas encontrar personas que quieran estudiar.
Necesitas reconocer qué quieren lograr.



Cada conversación profesional puede revelar una oportunidad pertinente.

ECOSISTEMA CON CRITERIO

Una necesidad. Una ruta pertinente.

No memorizas programas. Lees el momento ejecutivo y conectas la ruta adecuada.

**NO VENDES PROGRAMAS.
VINCULAS MOMENTOS CON RUTAS.**

01

DESARROLLAR UNA CAPACIDAD

Executive Skills™

Leadership™ / Sales™ para retos concretos de liderazgo, influencia y venta.

02

DIRIGIR EL SISTEMA COMPLETO

SHARP CEO™

Programa insignia para CEOs, empresarios, directores generales y sucesores.

03

PROFUNDIZAR EN UN CAMPO

Sharp Másters™

12 territorios de negocio para ampliar criterio y construir profundidad ejecutiva.

04

DEMOSTRAR O CONSOLIDAR

SHARP CERTI® / Fellow™

Competencias verificables por nivel o distinción por trayectoria e impacto.

SHARP MÁSTERS™

Tu red no tiene una sola necesidad. The Sharp MBA tampoco una sola ruta.

12 Máster = profundidad por campo. SHARP CEO™ = integración del sistema completo.

DIRECCIÓN · ESTRATEGIA · LIDERAZGO

- Sharp Executive Master™ · Desarrollo para la Alta Dirección
- Executive MBA en Estrategia e Innovación Empresarial
- Máster en Liderazgo Ejecutivo y Coaching Empresarial

CRECIMIENTO · MERCADO · NEGOCIO GLOBAL

- MBA con orientación en Marketing Digital y Growth Strategy
- Máster en Analítica de Marketing y Customer Intelligence
- Máster en Comercio Internacional y Supply Chain

FINANZAS · TALENTO · GOBERNANZA

- Máster en Finanzas Corporativas y Dirección Empresarial
- Máster en Recursos Humanos y Desarrollo Organizacional
- Máster en Derecho Corporativo y Compliance

IA · DATOS · TRANSFORMACIÓN

- Sharp Master™ en Inteligencia Artificial Aplicada a los Negocios
- Máster en Business Intelligence y Data Analytics
- Máster en Transformación Digital y Negocios Online

12 MÁSTERS

Muchos campos de acción.

Una misma promesa:

*Desarrollo ejecutivo con
evidencia.*

RUTA CEO · PROGRAMA INSIGNIA

Cuando el reto es dirigir el sistema completo.

SHARP CEO™ es la ruta para quien debe integrar estrategia, crecimiento, finanzas, ejecución, talento, decisiones, riesgo e institucionalización.

**NO VENDES SHARP CEO™.
RECONOCES CUÁNDO YA ES NECESARIO.**

01

SEÑALES DEL MOMENTO

CEO · Dueño · Sucesor

La persona ya no sólo dirige una función; debe gobernar decisiones transversales.

02

RUTA PERTINENTE

SHARP CEO™

Executive Master en Dirección, Crecimiento y Control Empresarial.

03

VALOR PARA TU CONTACTO

CEO Operating System™

Construye una arquitectura de dirección para decidir, ejecutar y crecer sin depender del dueño.

04

TU ROL COMO PARTNER

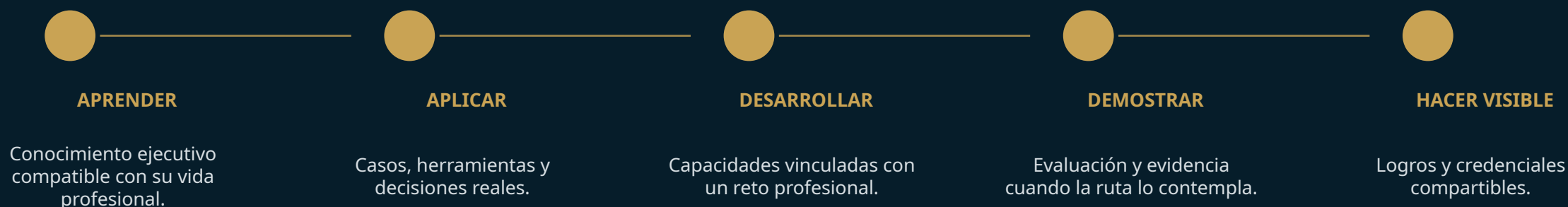
Reconocer el momento

No vender un programa: detectar cuándo alguien necesita pasar de función a sistema.

VALOR PARA TU CONTACTO – EXECUTIVE LEARNING
FRAMEWORK™

No le recomiendas otro curso. Le acercas una forma de avanzar.

Una recomendación pertinente puede ayudar a tu contacto a ordenar su siguiente paso, desarrollar capacidades y convertir su avance en evidencia profesional.



Desarrollo para tu contacto · Valor para tu relación · Beneficio para ambos

DIFERENCIAL INSTITUCIONAL

El aprendizaje puede convertirse en un activo profesional visible.

The Sharp MBA conecta desarrollo ejecutivo, aplicación, evaluación y credenciales verificables para que el avance no se quede sólo en una constancia.



CV · LinkedIn · clientes · reclutadores · aliados

SHARP VERIFIED CREDENTIALS™

Certified Business Growth Professional™



ID: TSMBA-EX-2026-XXXX

- MARCA COMERCIAL** Haz visible una capacidad ante clientes, aliados y reclutadores.
- VERIFICACIÓN** URL, ID institucional y consulta pública de autenticidad.
- EVIDENCIA** La emisión se vincula con criterios de acreditación.

CONSULTA AQUÍ EL SITIO
SHARP VERIFIED CREDENTIALS™

DISCOVERY EJECUTIVO

Una red profesional. Cinco momentos de avance.

No todos necesitan estudiar lo mismo. Tu valor está en reconocer qué tipo de avance está viviendo cada persona.



Una misma red puede abrir capacidad, dirección integral, másters, certificación y distinción.

EL VALOR DE SER PARTE

**Una relación puede generar valor económico.
Ayudar a alguien a avanzar puede generar algo mayor.**

Sharp Talent Partners™ combina dos activos que pueden crecer con cada vinculación pertinente.

FINANCIAL VALUE

Valor económico

Beneficios confirmados, valor para tu red y formación ejecutiva conectada.

10%

+

RELATIONSHIP CAPITAL

Valor relacional

Confianza, reciprocidad, reconocimiento y acceso contruidos cuando acercas una oportunidad pertinente.

Lo que recibes importa. Lo que representas para tu red puede importar todavía más.

EL VALOR QUE PERMANECE

Algunas vinculaciones generan un beneficio. Otras pueden formar parte de una trayectoria.

No se trata de apropiarse del logro de alguien. Se trata de reconocer el momento correcto y abrir una conversación pertinente.

Un nuevo líder

Fue promovido. Tenía experiencia técnica. Ahora necesitaba aprender a dirigir personas.

**TÚ
RECONOCISTE
EL MOMENTO**

Una nueva ambición

Ya daba resultados. Quería competir por responsabilidades mayores.

Una capacidad con evidencia

Sabía hacerlo. Necesitaba convertir esa capacidad en algo profesionalmente visible.

Una trayectoria consolidada

Años de experiencia hablaban por esa persona. Buscaba ordenar y hacer visible su recorrido.

The Sharp MBA acercó la ruta · La persona hizo el trabajo · La conversación comenzó contigo

Eso también es ser Sharp Talent Partner™.

Financial Value

Una vinculación. Beneficios para ambas partes.

El modelo combina descuento, beneficio y prestigio. La claridad del esquema permite recomendar sin convertir la relación en una venta transaccional.

10%

PARA QUIEN SE INSCRIBE
descuento directo

10%

PARA QUIEN VINCULA
Partner Benefits™

**Executive
Fees™**

Beneficio económico
confirmado.

**Talent
Fund™**

Reinvertir valor en la red.

**Alumni
Upgrade™**

Reinvertir en
desarrollo propio.

Regla clave

-

Relationship Capital™ no es una modalidad de pago: es el activo relacional integral que se construye con cada recomendación pertinente.

Relationship Capital™

El valor puede Volver a tu red

Convierte vinculaciones exitosas en nuevas oportunidades de relación (5=1).

Más que un premio, esta invitación es un reconocimiento a tu confianza. Nuestro objetivo es fortalecer relaciones e impulsar a cada Partner mediante un desarrollo ejecutivo de alto valor. Por cada 5 vinculaciones o activaciones en cualquier programa, recibes una invitación exclusiva y sin costo paracualquiera de las dos rutas, maximizando así el valor relacional de tu red.

RUTA 01

Sharp Decision Leadership™

Liderazgo, negociación basada en intereses y toma de decisiones.

RUTA 02

Sharp High-Value Sales™

Venta consultiva, SPIN, propuesta de valor y cuentas clave.

DISTINCIÓN EJECUTIVA · ACCESO POR INVITACIÓN DE UN SHARP TALENT PARTNER

The Sharp MBA™
EXECUTIVE BUSINESS SCHOOL

El programa Competencias Metodología Contenido Credencial Preguntas

Solicitar invitación

Sharp Executive Certificate™ · Acceso exclusivo

Sharp Decision Leadership™ en Liderazgo y Negociación

**Decide con criterio.
Influye con confianza.
Lidera resultados.**

Una certificación ejecutiva ágil para fortalecer liderazgo, negociación basada en intereses y toma de decisiones de alto impacto, con aplicación inmediata en situaciones profesionales reales.

INVITACIÓN EJECUTIVA

Solicita acceso preferente.

Completa tus datos para validar la vinculación y recibir la información y ruta del programa.

Invitación vinculada a:

NOMBRE COMPLETO *

Tu nombre y apellido

EMAIL PROFESIONAL *

nombre@empresa.com

WHATSAPP *

+52 55 0000 0000

CÓDIGO DEL PARTNER *

STP-SERGIOR-T64

La persona invitada cubre únicamente emisión y validación de credencial, conforme a condiciones vigentes, el acceso es gratis para fortalecer tu red de contactos.

SHARP PARTNER IMPACT SIMULATOR™

El beneficio financiero es medible. El capital relacional puede ser mayor.

Escenario de referencia: 20 vinculaciones al mes · inscripción promedio de \$16,000 MXN. Potencial ilustrativo, no cuota ni garantía.

240

RELACIONES ACTIVADAS / AÑO

El valor estratégico aparece cuando una relación recibe una oportunidad pertinente.

\$384,000

Financial Value potencial

48

Executive Invitations™

\$3.84 M

Formación conectada

20 / mes

Vinculaciones ilustrativas

Una red activa no sólo genera ingresos; abre conversaciones de desarrollo.

Simula el valor de tu red en: <https://www.thesharpmba.com/partners/impact.html>

ESCENARIOS ILUSTRATIVOS

Tu red puede activarse
a distintos ritmos.

El mismo modelo cambia de escala. El criterio y la pertinencia permanecen.



Cálculo ilustrativo: inscripción promedio \$16,000 MXN · 10% Partner Benefits™ · no es cuota ni garantía.

CUANDO ERES APROBADO

No recibes un enlace. Entras a una infraestructura profesional.

Partner Center™, SmartLinks™, Wallet™, Executive Invitations™ y trazabilidad operan detrás de cada relación.

01

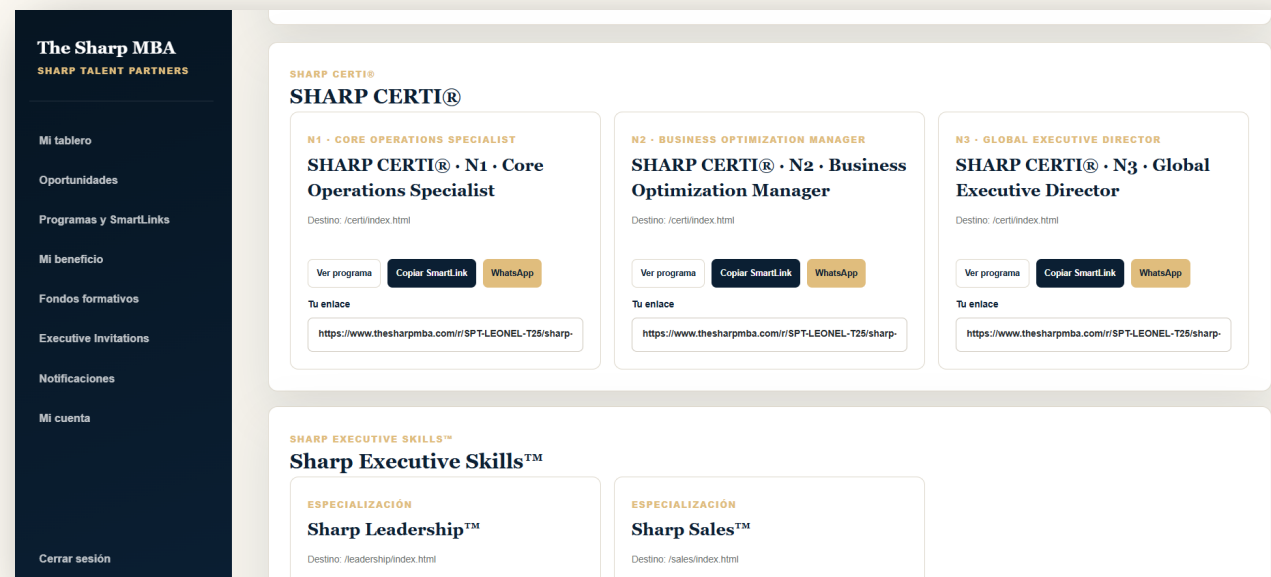
Oportunidades

Registra relaciones activas, programa y seguimiento.

02

SmartLinks™

Comparte enlaces personales con trazabilidad automática.



Wallet™

Beneficio disponible y decisiones de uso.

5=1

Progreso hacia Executive Invitations™.

Trazabilidad

Oportunidades correctamente asignadas a cada partner.

FORMACIÓN PARTNER ACADEMY

No necesitas memorizar el portafolio.

Aprendes a reconocer el momento ejecutivo correcto.

Executive Dossier™

Comprende el programa: Financial Value, Relationship Capital™ y Partner Center™.

Sharp Partner Field Guide™

Aprende a operar relaciones con criterio, método R.E.D., discovery y reputación.

Knowledge & Opportunity Playbook™

Domina institución, portafolio, buyer signals, B2B, SmartLinks™ y handoff.

CONVERSACIONES REALES

Así de fácil se ve en una conversación.

Escucha. Identifica. Conecta. The Sharp MBA continúa la conversación.

ESCUCHA. IDENTIFICA. CONECTA.

“Me acaban de promover y dirigir personas está siendo muy distinto.”

→ **Sharp Leadership™**

“La IA llegó a mi área; necesito convertirla en ventaja real.”

→ **Sharp Master™ IA Aplicada**

“Quiero competir por cuentas empresariales más grandes.”

→ **Sharp Sales™**

“Tengo experiencia; quiero demostrar formalmente mis competencias.”

→ **SHARP CERTI®**

“Estoy asumiendo dirección general y necesito ordenar el sistema completo.”

→ **SHARP CEO™**

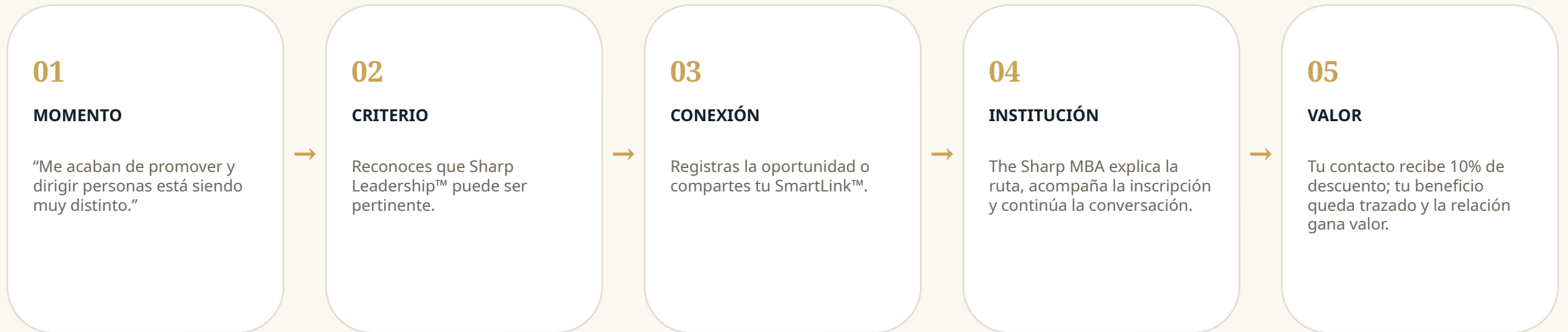
“Mi trayectoria ya habla por mí. Quiero consolidarla como activo.”

→ **Sharp Fellow™**

ASÍ SE VIVE UNA VINCULACIÓN

Una conversación pertinente puede convertirse en valor para tres partes.

Ejemplo ilustrativo: sin presión comercial y sin convertir al Partner en vendedor.



Tú reconoces el momento · The Sharp MBA opera la experiencia · El avance pertenece a tu contacto.

SHARP TALENT PARTNERS™

Volumen sin criterio destruye confianza.

Un Partner con 50 enlaces y 1 inscripción puede estar dañando su reputación. Un Partner con 12 conversaciones bien elegidas puede estar construyendo presencia y prestigio

Contexto

ANTES DE CONTACTO
investiga el momento

Discovery

ANTES DE ENLACE
pregunta antes de recomendar

Seguimiento

ANTES DE CIERRE
siguiente acción real

Confianza

ANTES QUE COMISIÓN
el activo central

LO QUE NOS UNE COMO RED

El activo central es la confianza.

Ser Sharp Talent Partner™ también significa compartir una forma de relacionarnos con nuestras redes, con las personas que recomendamos y con The Sharp MBA.

Pertinencia

Recomendamos cuando existe una razón.
El criterio está antes que la oportunidad.

Transparencia

La confianza necesita claridad.
Relación, beneficio y alcance sin ambigüedad.

Representación

Cuidamos aquello con lo que decidimos
vincularnos.
Información autorizada e institucional.

Seguimiento

Una buena recomendación no termina en un
enlace.
Método, estado y siguiente acción.



Criterio · Confianza · Pertinencia · Desarrollo · Afinidad institucional

ANTES DE POSTULARTE

Antes de pertenecer, conviene tener esto claro.

Cuatro respuestas breves a las preguntas que más protegen tu reputación.

¿TENGO QUE VENDER?

No. Reconoces el momento y conectas. The Sharp MBA continúa la conversación.

¿TENGO QUE DOMINAR TODO EL PORTAFOLIO?

No. Partner Academy te prepara para leer momentos ejecutivos y utilizar recursos institucionales.

¿CÓMO QUEDA TRAZADA MI PARTICIPACIÓN?

Oportunidades y SmartLinks™ registran origen y seguimiento dentro de Partner Center™.

¿QUÉ ESTÁ ANTES QUE EL BENEFICIO?

Criterio, información institucional y confianza. El volumen sin pertinencia no es el modelo.

PRIMERO CRITERIO. LUEGO CONEXIÓN. SIEMPRE CONFIANZA.

SHARP TALENT PARTNERS™

Tu red ya confía en tu criterio.

***AHORA PUEDES TENER
ALGO MÁS QUE APORTARLE.***

Una red profesional unida por una misma idea: reconocer potencial y acercar desarrollo cuando el momento es pertinente.

Liderazgo · Ventas · CEO · Estrategia · Growth · Finanzas · IA · Datos · Talento · Transformación · Competencias · Trayectoria

Postular a Sharp Talent Partners™

<https://www.thesharpmba.com/partners/>

Acceso sujeto a revisión institucional para preservar la calidad y confianza de la red.

NO VENDES CURSOS.

***ESTÁS PRESENTE CUANDO ALGUIEN
DECIDE AVANZAR.***